

Metti a confronto il tuo preventivo

Stai acquistando l'auto e hai tra le mani il preventivo del concessionario, che ti ha proposto la formula del leasing: è facile che l'offerta non sia la migliore e, in ogni caso, è sempre utile avere un'alternativa.

Il concessionario è spesso ansioso di impegnare il cliente, con l'acquisto dell'auto ma anche attraverso contratti di leasing, e talvolta approfitta del vincolo ormai stabilito per applicare tariffe poco vantaggiose per il cliente, che finisce per accettarle suo malgrado.

In questo e in altri casi è comunque meglio avere un'alternativa, farsi prospettare altre offerte. Mandaci il preventivo propositi per l'acquisto dell'auto: ti invieremo il nostro piano d'ammortamento da sottoporre al tuo concessionario di fiducia.